

INFORMAZIONI PERSONALI

Bardari Emanuele

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

-
- 16/04/2018–31/07/2018 **Membro della Faculty IBA International Business Academy
UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DEL SANNIO, Benevento (Italia)**
Docente in International Business Plan
- 01/02/2018–alla data attuale **Project Manager**
Ciavolino Daniele e Figli Napoli Srl, Torre del Greco (Italia)
Supervisionare tutte le attività inerenti l'apertura del concept store, partendo dalla ricerca del locale commerciale in linea con vari parametri (economici, traffic store, corrispondenza del brand alla location, etc...). Assegnazione di incarichi per il rilievo dei luoghi e l'esecuzione dei lavori. Scelta dei rendering in condivisione con la proprietà. Ricerca e selezione del personale. Invio di report mensili alla proprietà.
- 01/02/2018–alla data attuale **Temporary Export Manager**
Andlea Trading Italia Srl, Napoli (Italia)
Attività di marketing strategico e operativo, sviluppo commerciale mediante l'utilizzo di varie modalità, gestione dei pagamenti internazionali in coordinamento con il reparto amministrativo aziendale (termini di pagamento, INCOTERMS), gestione logistica in coordinamento con il reparto logistico aziendale. Pianificazione e partecipazione ad eventi fieristici internazionali, incontri B2B, incoming operatori esteri.
- 01/02/2018–alla data attuale **Temporary Export Manager**
Luca e Paolo Barra Srl, Salerno (Italia)
Aiutare l'azienda nello strutturarsi internamente, mediante la creazione di un ufficio commerciale estero. A supporto di tale compito sono state create varie procedure interne volte a semplificare e velocizzare le attività di export. Supporto all'ufficio marketing interno, mediante la strutturazione di campagne ad hoc verso buyer cercati mediante diversi canali. Pianificazione e partecipazione a fiere internazionali. Organizzazione di B2B con buyer esteri. Supporto all'azienda per la partecipazione a bandi e contributi a supporto all'attività di internazionalizzazione.
- 01/04/2017–alla data attuale **Temporary Export Manager**
Spinosa Spa, Castel Volturno (Italia)
Attività di marketing strategico e operativo, sviluppo commerciale mediante l'utilizzo di varie modalità, gestione dei pagamenti internazionali in coordinamento con il reparto amministrativo aziendale (termini di pagamento, INCOTERMS), gestione logistica in coordinamento con il reparto logistico aziendale. Pianificazione e partecipazione ad eventi fieristici internazionali, incontri B2B, incoming operatori esteri. Ricerca e formazione di personale commerciale.
- 01/03/2017–30/12/2017 **Temporary Export Manager**
Ciavolino Daniele e Figli Napoli Srl, Torre del Greco (Italia)

- Attività di marketing strategico e operativo, sviluppo commerciale mediante l'utilizzo di varie modalità, gestione dei pagamenti internazionali in coordinamento con il reparto amministrativo aziendale (termini di pagamento, INCOTERMS), gestione logistica in coordinamento con il reparto logistico aziendale. Pianificazione e partecipazione ad eventi fieristici internazionali, incontri B2B, incoming operatori esteri. Ricerca e formazione di personale commerciale.
- 01/02/2017--alla data attuale Amministratore Unico
Enfant Srl, Milano (Italia)
- Supervisionare tutte le attività inerenti l'apertura del concept store, partendo dalla ricerca del locale commerciale in linea con vari parametri (economici, traffico, corrispondenza del brand alla location, etc...).Assegnazione di incarichi per il rilievo dei luoghi e l'esecuzione dei lavori. Scelta dei rendering in condivisione con la proprietà. Ricerca e selezione del personale. Invio di report mensili alla proprietà. Condivisione del business plan. Assicurarsi il rispetto dei parametri economico-finanziari. Cura dei rapporti con i licenziatari del brand.
- 01/04/2016--alla data attuale Temporary Manager
XTrade Srl, Roma (Italia)
- Attività di marketing strategico e operativo, sviluppo commerciale mediante l'utilizzo di varie modalità quali franchising e licensing, gestione dei pagamenti internazionali in coordinamento con il reparto amministrativo aziendale (termini di pagamento, INCOTERMS), gestione logistica in coordinamento con il reparto logistico aziendale. Pianificazione e partecipazione ad eventi fieristici internazionali, incontri B2B, incoming operatori esteri. Ricerca e formazione di personale commerciale.
- 02/02/2014--01/03/2016 Amministratore - Export/Marketing Manager
ProMediaMarket Srl, Cerro al Volturno (Italia)
- Export management, marketing, ricerca e formazione di personale commerciale, organizzazione e creazione di reti commerciali, pianificazione e partecipazione ad eventi fieristici internazionali, incontri B2B, incoming operatori esteri organizzazione eventi commerciali. Ricerca partner commerciali, affiliazione partner commerciali, ricerca fornitori (Italia, Albania, Polonia, Russia, Francia, Spagna, Stati Uniti d'America).
- 01/07/2012--01/01/2014 Amministratore - Export/Marketing Manager
Azteca Srl, Vallo della Lucania (Italia)
- Export management, marketing, ricerca e formazione di personale commerciale, organizzazione e creazione di reti commerciali, pianificazione e partecipazione ad eventi fieristici internazionali, incontri B2B, incoming operatori esteri organizzazione eventi commerciali. Ricerca partner commerciali, affiliazione partner commerciali, ricerca fornitori (ITALIA, GERMANIA, RUSSIA, FRANCIA, SPAGNA, USA).
- 01/09/2006--31/12/2012 Sales Manager Italia - Albania
Barbatelli Service Srl, Napoli (Italia)
- Creazione e sviluppo di strutture commerciali in Italia/Albania, responsabile di struttura in Albania (TIRANA, VALONA), responsabile commerciale rete vendita, gestione campagne tmk , ricerca e formazione di personale commerciale, organizzazione e creazione di reti commerciali, ricerca e affiliazione partner commerciali. Pianificazione e partecipazione ad eventi fieristici internazionali.
- 01/08/2005--31/06/2014 Responsabile di funzione - Socio
Sport & Events Srl, Napoli (Italia)
- contabilità, responsabile acquisti, human resources, coordinatore di settore, addestramento steward e responsabili; responsabile di funzione, organizzazione eventi

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 01/10/2015–30/04/2016 Master in Export Manager
ICE - ITA (Italian Trade Agency, Bari (Italia))
- 01/09/2014–17/12/2017 Laurea in Scienze Politiche e Relazioni Internazionali
UNIVERSITÀ UNICUSANO, Roma (Italia)
- 01/01/2014–30/06/2014 CAMBRIDGE ENGLISH LEVEL 1 CERTIFICATE IN ESOL
INTERNATIONALE - GRADE C
Cambridge Institute, Napoli (Italia)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	C1	C1	C1	C1	C1
CAMBRIDGE ENGLISH LEVEL 1 CERTIFICATE IN ESOL INTERNATIONALE - GRADE C					
spagnolo	B2	B2	B2	B2	B2
francese	B2	B2	B2	B2	B2

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative Eccellenti competenze comunicative abbinate ad ottime capacità relazionali

Competenze organizzative e gestionali Leadership - Abituato a gestire risorse ;
Ottime competenze organizzative in ambito aziendale e personale;
Eccellenti competenze in team-leading

Competenze professionali Eccellente padronanza nel controllo dei processi aziendali, soprattutto in ambito commerciale e strategico.
Competenze di mentoring.

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente autonomo	Utente autonomo	Utente autonomo

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Patente di guida A, B

In fede

